# Curriculum Vitae

# Alessandro Gonnelli

[redacted]
[redacted]
[redacted]
3 Feb. 77
patente B

**Capacità E Competenze**

- commerciale esterno
- creazione e gestione rete vendita rappresentanti
- capacità di negoziazione
- Contatto clienti nella gestione pagamenti.
- approccio positivo nella gestione di eventuali problematiche con il cliente

**Esperienze Lavorative E Professionali**

***socio fondatore***
A&M FASHION SNC – Prato - 2010 - presente
- creazione e gestione rete di vendita Italia ed estero
- stesura budget di vendita
- implementazione rete vendita tramite apertura nuovi mercati
- Società di consulenza commerciale per aziende di abbigliamento, donna

***Impiegato ufficio commerciale estero***
SO.PA.SA SPA – Prato - 2001-2008
- - impiegato ufficio commerciale estero
- - contatto agenti ed importatori estero
- - gestione rete di vendita
- - back office

**ISTRUZIONE E FORMAZIONE**

- Laurea, Scienze Politiche indirizzo politico internazionale, Università degli studi di Siena - Siena
- Programma Erasmus, Scienze Politiche, Università Aristotele Salonicco - Salonicco
- perito aziendale, corrispondente in lingue estere, Istituto Tecnico commerciale per periti aziendali corrispondenti in lingue estere - terranuova B.li

**Lingue**

Italiano, inglese, francese(base) e tedesco(base)

[redacted]nto dei miei dati personali contenuti nel presente CV ai sensi del regolamento UE 2016/679 GDPR